

Probeer LeadSeo Websiteleads 1 maand helemaal gratis!

LeadSeo

Websiteleads en Online Marketing

Wie hebben uw website bezocht?

**LeadSeo is de salestool voor B2B bedrijven
Waar Google ophoudt gaan wij verder**

Wat is LeadSeo?

LeadSeo is innovatieve software die u helpt bedrijven en organisaties die uw website bezoeken te identificeren. In een uitgebreid rapport, gegenereerd door de software, leest u precies wie uw website heeft bezocht, waar uw bezoekers in geïnteresseerd zijn en hoe groot de interesse is per product of dienst.

Nog nooit is het zo eenvoudig geweest inzicht te krijgen in écht potentiële klanten: de online sales leads liggen voor het oprapen.

Herkent LeadSeo alle bedrijven op uw website?

LeadSeo herkent het grootste deel van de bedrijven die uw website bezoeken, maar niet allemaal. Uw website trekt natuurlijk ook niet-zakelijk verkeer aan, dit verkeer wordt door onze software niet herkend. Gelukkig geeft LeadSeo inzicht in de identiteit van zodanig veel bezoekers, dat een commerciële organisatie er hoe dan ook veel uit haalt.

Ik ben al bezig met internetmarketing. Wat haal ik dan nog uit LeadSeo?

Meer rendement! Het is bewezen dat in veel gevallen het succes van marketing en sales stijgt door actieve opvolging, in plaats van afwachting. Door het gebruik van de software van LeadSeo ziet u precies wie geïnteresseerd is en zorgt u zelf voor contact met de potentiële klanten die geen contact hebben opgenomen.

Met deze informatie over uw website bezoekers verbetert u ook meteen uw advertising campagnes via benchmarking: u ziet tenslotte meteen welke bedrijven voldoen aan uw verwachtingen.

Welke informatie staat er in de bezoeksrapporten van LeadSeo?

U ontvangt alleen bezoeksrapporten van bedrijven en organisaties die bij de KvK zijn ingeschreven. De informatie in de bezoeksrapporten bestaat uit onderstaande gegevens:

- Bedrijfsnaam
- Adres
- Postcode
- Telefoonnummer
- Website
- Vestigingsplaats
- Bedrijfsprofiel LinkedIn
- Het exacte pad van de bezoeker over uw website en de tijd per pagina
- Bron van het bezoek (hoe is iemand op uw site gekomen)
- Bezoekgeschiedenis

LeadSeo is de ultieme oplossing voor de soms barre zoektocht naar nieuwe leads!

De gemiddelde ondernemer investeert veel geld in de ontwikkeling van zijn website. Hij wil immers gevonden worden. Zodra de website in de lucht is, lijkt voor veel bedrijven het belang van 'online zijn' te verdwijnen. Terwijl het dán juist begint.

Als er iets belangrijk is, dan is het wel om te weten wie uw website bezoekt. Veel websitebezoekers, zijn potentiële klanten. Een website bezoek leidt echter in weinig gevallen uiteindelijk tot een klant contact. Gemiddeld neemt slechts 5 procent naar aanleiding van het online bezoek contact op met uw bedrijf.

Uit onderzoek blijkt dat ruim 55 procent van de bezoekers van uw bedrijfswebsite irrelevant is. Ze komen er per ongeluk terecht, doordat u toevallig in de zoekresultaten stond of puur uit algemene nieuwsgierigheid. Toch blijft er 40 procent over aan potentiële klanten die mogelijk geïnteresseerd zijn, maar toch geen contact opnemen. Stelt u zich eens voor dat u zou weten wie die bezoekers zijn, dan zou u hen alsnog kunnen benaderen met een interessante aanbieding.

Dat kan nu. Met de software van LeadSeo, waarmee u uw online bezoekers identificeert.

Weet vandaag nog welke bedrijven en organisaties uw website hebben bezocht en haal eenvoudig nieuwe klanten binnen.

Slimme aanvulling op uw bestaande sales- en marketing activiteiten. U weet nu één ding zeker: de bezoek rapporten die U gaat nabellen, kennen uw bedrijf al en hebben zeer waarschijnlijk interesse in uw producten en diensten.

Hoe werkt de software van LeadSeo?

Na het installeren van het tracking-script op uw website en het inrichten van de filters kan de software van LeadSeo starten met het identificeren van bezoekende bedrijven en organisaties op uw website.

Op de vooraf door u aangegeven data en tijdstippen, ontvangt u van LeadSeo een mail met hierin de bezoeksrapporten aangeleverd in PDF formaat. U ontvangt dus niet te pas en te onpas storende mails.

Ook ontvangt u per week, maand en/of per abonnementsperiode een dashboard overzicht per mail, met hierin een overall rapportage en alle bezoekinformatie over de desbetreffende periode.



U heeft een website
Maar u weet niet wie uw websitebezoekers zijn.



Identificeren van de bezoeker
Met behulp van de software van LeadSeo wordt het achtergelaten IP-adres gekoppeld aan informatie. Dit noemen we de 'kenismaking'.



Bezoekers laten informatie achter
Potentiële klanten bezoeken uw website. Iedere unieke bezoeker laat daarbij waardevolle informatie achter, alleen is deze voor u nog niet bruikbaar.



Koppelen van gegevens
Met behulp van de verkregen informatie wordt het IP-adres gekoppeld aan het bijbehorende bedrijf of organisatie.



Wij maken een bezoeksrapport
Meteen nadat een relevant bedrijf of organisatie uw website heeft bezocht, maakt LeadSeo hiervan een bezoeksrapport. Na het bezoek ontvangt u dit rapport per email, inclusief contactgegevens.



Direct uw lead verzilveren
Met de gegevens uit het bezoeksrapport staat de deur al voor u open. U kunt uw potentiële klant direct benaderen en inspireren op diens specifieke wensen.

Grote kans dat uw telefoontje geld waard is!

Waarvoor kunt u de bezoeksrapporten van LeadSeo gebruiken?

- U kunt upsell-kansen signaleren bij bestaande klanten.
- U kunt hier doelmatig een verkoopgesprek mee voorbereiden.
- U kunt sneller contact opnemen dan de concurrentie met bedrijven, die interesse hebben in uw producten of diensten.
- U kunt aan de hand van de informatie in de bezoeksrapporten, uw bestaande SEA en SEO campagnes goed benchmarken.

LeadSeo

Websiteleads en Online Marketing
Waar Google ophoudt gaan wij verder

Beste Daan,
Bedrijf LeadSeo heeft op 09-02-2015 om 09:10 een bezoek gebracht aan uw website. LeadSeo heeft uw website gevonden onder de zoekterm: LEADS en is in totaal 4 minuten en 55 seconde(s) op uw website geweest en heeft 2 pagina(s) bezocht.

Bedrijfsgegevens	Contactpersoon
LeadSeo +31 85 201 9631 www.leadseo.nl	Peter van der Wulp Owner
Wilboom 2 4131 PJ Vianen Nederland	Online Profiel LinkedIn

Hieronder ziet u een uitgebreider overzicht van zijn/haar bezoek:

Tijdstip	Pagina	Tijd op pagina
09-02-2015 09:10	www.leadseo.nl	3 minuten en 5 seconde(s)
09-02-2015 09:13	/rapport/	1 minuten en 50 seconde(s)

Op onderstaande data heeft LeadSeo uw website ook bezocht.

Tijdstip	Zoekwoorden	Tijd op website
08-02-2015	leads genereren	3 minuten

**Een 'must have' voor iedere salesafdeling.
U haalt nu meer rendement uit uw acquisitie.**

Een websitebezoek leidt slechts in weinig gevallen tot een klantrelatie.

Dus daarom kiest u voor LeadSeo:

- Geschikt voor alle websites
- Identificeert bedrijven en organisaties
- Voor innovatieve ondernemers
- Behoud uw voorsprong op concurrenten
- Werken met voorkennis
- Overzichtelijke abonnementen
- Ontvang onbeperkt bezoeksrapporten wanneer het u uitkomt
- Ontvang dashboard overzichten met overall rapportages
- Geen verborgen kosten
- Al vanaf 85 euro per maand

**Wilt u weten hoe u websitebezoekers
om kunt zetten in meer leads, met de
softwaretool van LeadSeo.nl?**

Meld u vandaag nog aan!

LeadSeo
Websiteleads en Online Marketing

info@leadseo.nl
www.leadseo.nl
+31 85 201 9631